UNITED NATIONS CAPITAL DEVELOPMENT FUND (UNCDF)

APPEL A PROPOSITIONS

Mise en place d’équipes-terrain (booster team) pour accélérer l’usage mobile money au niveau des producteurs de riz

|  |
| --- |
| 1. **INTRODUCTION**
 |

L’UNCDF (United Nations Capital Development Fund) facilite l’accès aux capitaux publics et privés aux populations les plus démunies dans les 47 pays les moins avancés du monde (PMA). Dans le cadre de son mandat de fourniture de capitaux et d’instruments d’investissement, l’UNCDF offre des modèles de financement du « last mile » permettant de débloquer les ressources publiques et privées, notamment au niveau national, afin de réduire la pauvreté́ et d’encourager le développement économique local. L’UNCDF s’appuie sur deux modèles de financement :

* l’inclusion financière, axée sur l’épargne, pour permettre aux individus, aux ménages et aux petites entreprises de participer davantage à l’économie locale, en mettant à leur disposition les outils financiers et les compétences nécessaires à leur développement.
* les investissements localisés, grâce à la décentralisation fiscale, au financement municipal novateur et au financement structuré de projets, pour contribuer au financement public et privé sous-tendant la croissance économique locale et le développement durable.

UNCDF a récemment formulé une nouvelle stratégie « Leaving no one behind in the digital era » sur la base d’une expérience de plus de dix ans dans le domaine de la finance numérique en Afrique, en Asie et dans le Pacifique. UNCDF reconnaît que la réalisation du plein potentiel de l'inclusion financière numérique à l'appui des objectifs de développement durable s'inscrit dans la vision de promouvoir des économies numériques qui ne laissent personne pour compte. La vision de UNCDF est de donner à des millions de personnes d'ici 2024 les moyens d'utiliser des services quotidiens qui tirent parti de l'innovation et des technologies et contribuent aux objectifs de développement durable. UNCDF appliquera une approche de développement du marché et cherchera continuellement à remédier au dysfonctionnement sous-jacent du marché. Pour plus de détails sur la stratégie, voir : <https://www.uncdf.org/article/4931/global-strategy-leaving-no-one-behind-in-the-digital-era>

Depuis 2015, UNCDF accompagne les acteurs du numérique au Bénin dans divers projets permettant un meilleur accès et un meilleur usage des services financiers digitaux par les populations traditionnellement exclues du système financier formel. UNCDF s’intéresse spécifiquement aux populations vulnérables, notamment les agriculteurs. C’est dans ce cadre qu’un projet a été élaboré avec le Ministère de l’Agriculture, de l’Elevage et de la Pêche (MAEP) pour digitaliser la filière Riz en apportant des solutions de paiement via mobile pour alléger les difficultés auxquelles sont confrontés les acteurs de la filière et plus particulièrement les riziculteurs.

La solution préconisée est basée sur les paiements de masse sur les comptes électroniques des agriculteurs ciblés par le pilote. Le vrai défi après leur paiement sur leur compte électronique est de les préparer à l’utilisation de ce compte pour effectuer d’autres types de transactions et se préparer plus tard à des services plus innovants tels que l’épargne et le crédit via mobile.

Ces agriculteurs vivent tous dans les communes ciblées par le pilote où la qualité des infrastructures en énergie et du réseau téléphonique constitue un défi au quotidien dans les transactions sur téléphone ; en outre, leur niveau d’alphabétisation relativement faible et leur maîtrise limitée des technologies constitue un potentiel frein à l’adoption des services mobile money.

**Timing et Contacts**

Les soumissions doivent être envoyées à l’adresse mm4p@uncdf.org en mettant en copie Mr. Luis Calvo, luis.calvo@uncdf.org , en mentionnant en objet du message « Candidature Booster team – Projet RIZ » ;

La date limite de soumission des candidatures est fixée au 28 Octobre 2019 à minuit heure de Cotonou (GMT+1);

Les propositions doivent respecter le format de soumission décrit aux annexes 1 et 2 du présent appel.

|  |
| --- |
| 1. **PORTÉE DU TRAVAIL**
 |

Pour favoriser l’implication active au pilote et développer leur intérêt pour l’usage des services financiers digitaux, il est envisagé de recruter des équipes-terrain, appelées booster team, qui leur seront affectées à titre de soutien au quotidien pour mieux comprendre leurs besoins, leurs difficultés mais aussi leur apporter des réponses pratiques et rapides, les sensibiliser sur les avantages des transactions via téléphone, les former à l’utilisation efficiente de leur compte électronique et les motiver par rapport à une utilisation régulière de leur compte électronique.

C’est dans ce cadre que UNCDF recherche deux agences qui travailleront respectivement avec les opérateurs MTN mobile money SA et Moov money dans les cinq localités retenues pour le pilote.

**Résultats attendus :**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | Pôle 5 | Pôle 7 |
|  | **Agence Moov** | **Agence MTN** | **Agence Moov** | **Agence MTN** |
| Nombre de commerciaux déployés auprès des riziculteurs pilote | 8 | 12 | 3 | 4 |
| Nombre d’agriculteurs en exploration (via immersion) avec fourniture des évidences des sessions d’immersion | 123 | 185 | 38 | 57 |
| Nombre d’agriculteurs formés et sensibilisés avec fourniture des comptes-rendus de formation/sensibilisation | 123 | 185 | 38 | 57 |
| Nombre d’agriculteurs utilisateurs actifs du mobile money (retrait suite à un paiement reçu, transfert, paiement effectué, etc.) | 99 | 148 | 30 | 46 |
| Nombre de points d’accepteurs (marchands) créés | 4 | 5 | 2 | 3 |
| Nombre d’accepteurs actifs (30 jours) auprès desquels les riziculteurs pilote ont effectué au moins une transaction | 2 | 3 | 1 | 2 |

|  |
| --- |
| 1. **PARAMETRES DE L'ACCORD**
 |

* 1. ***Résultats et livrables***

L’engagement au titre de cette RfA serait destiné à l’ensemble de l’économie visant à développer une économie numérique inclusive au Bénin. Ainsi, l’institution sélectionnée travaillerait en étroite collaboration avec l'équipe de UNCDF au Bénin pour la conception et la mise en œuvre du projet.

* 1. ***Duration***

Le partenaire devrait signer un accord d'assistance technique et / ou un accord de subvention basé sur les performances avec UNCDF. Les candidats ne connaissant pas les accords de UNCDF sont invités à demander un échantillon à digital.info@uncdf.org avant de soumettre leur candidature.

La date prévue pour l'achèvement complet du projet est le 31 décembre 2019.

* 1. ***Language***

Les produits à livrer, ainsi que toute correspondance liée échangée par l'organisation et UNCDF, doivent être rédigés en français ou anglais.

|  |
| --- |
| 1. **EXIGENCES DE LA DEMANDE**
 |

* 1. **Critères d'éligibilité du demandeur :**
* Être dûment constitué et enregistré conformément aux règles en vigueur au Bénin ;
* Ne pas être en état de réparation ou avoir fait l'objet d'une faillite, d'une liquidation, d'un règlement judiciaire, d'une sauvegarde, d'une cessation d'activité ou de toute autre situation similaire résultant d'une procédure similaire ;
* Ne pas figurer sur la liste des sanctions financières des Nations Unies, en particulier dans la lutte contre le financement du terrorisme et contre les atteintes à la paix et à la sécurité internationales ;
* Avoir rempli les obligations relatives au paiement des cotisations de sécurité sociale ou les obligations relatives au paiement des impôts conformément aux dispositions légales en vigueur au Bénin ;
* Le candidat doit opérer au Bénin depuis au moins un an ;
* Le candidat doit avoir des états financiers vérifiés pour au moins les deux dernières années.
	1. ***Critères de qualification minimum :***
* Soumettre une lettre d’engagement complète (Annexe 1) indiquant que l’organisation a examiné les modèles de documents juridiques de UNCDF (disponibles sur demande) et qu’elle est prête à la signer sans révision de la langue standard.
* Soumettre une candidature complète (Annexe 2).
* Avoir des ressources humaines confirmées pour couvrir toutes les activités planifiées / requises.
	1. ***Structure de l ‘application:***
* La demande doit suivre le modèle fourni aux annexes 1 et 2 ;
* Seules les demandes conformes aux formats de l'Annexe 1 et de l'Annexe 2 et contenant toute la documentation nécessaire seront acceptées ;
* Les candidats sont priés de présenter leurs idées innovantes, leurs modèles commerciaux et leurs solutions, ainsi que de prouver leur impact social et environnemental ;
	1. ***Présentation de la candidature:***
* La date limite de soumission des candidatures est fixée au 28 Octobre 2019 à minuit heure de Cotonou (GMT+1);
* Veuillez inclure dans l'objet du courrier électronique : « Accélération de l’autonomisation financière par l’inclusion financière numérique des femmes membres des organisations paysannes : Bénin »
* Les propositions doivent suivre le format de soumission décrit dans les annexes 1 et 2 du présent appel de demandes.
	1. ***Evaluation des propositions***

***L'évaluation suivra la méthode de notation combinée :***

|  |
| --- |
| * **Note de la proposition technique (TP):**

Note TP = (Note totale obtenue par l'offre / Note maximum atteignable pour TP) x 100* **Rating the proposition financiere (FP):**

 Cote FP = (Offre au plus bas prix / prix de l'offre en cours de révision) x 100* **Total notation combinée:**

(Notation TP) x (Poids de TP, par exemple 70%) + (Notation FP) x (Poids de FP, par exemple 30%) |

UNCDF fournira une subvention et signera un accord basé sur les performances avec le candidat sélectionné pour gérer l'ensemble du projet et le mener à bien conformément à l'étendue des travaux décrite dans les sections suivantes.

Seuls les candidats qui obtiendront au moins 70/100 des notes techniques et financières combinées seront considérés comme ayant réussi et passeront à l'étape suivante de *due diligence*. Les critères sont énumérés ci-dessous.

**Proposition technique: 100 Points**

|  |  |
| --- | --- |
| Expertise du demandeur | Max. Points à obtenir |
|
| 1 | Le demandeur a déjà des clients dans les segments peu desservis (par exemple, les jeunes, les femmes, les migrants) ou démontre sa capacité à pénétrer rapidement le marché. Les ressources actuelles (ressources humaines, ressources financières, infrastructure, technologie, reconnaissance de la marque, empreinte géographique, etc.) du demandeur démontrent sa capacité à évoluer parmi les segments identifiés. | 15 |
|  2 | Le demandeur dispose déjà d'un modèle économique viable pour atteindre et autonomiser des segments sous-desservis qui soit durable.  | 15 |
|  3 | Le demandeur a déjà testé des modèles de distribution innovants dans le pays. | 10 |
|   | Total Part 1 | 40 |

| Compréhension du mandat et de l'approche proposée | Max. Points à obtenir |
| --- | --- |
|
|  4 | Contribution à l'inclusion financière des personnes à faible revenu dans au moins un des segments suivants : petits exploitants agricoles, femmes, jeunes, migrants, travailleurs du secteur informel et formel, micro-entreprises et autres segments vulnérables des zones rurales au Bénin. | 20 |
| 5 | Contribution du projet à la réalisation d'au moins un des Objectifs de Développement Durable. | 10 |
| 6 | Le produit est prêt pour le déploiement. L’équipe de projet possède une expertise pertinente et démontre sa capacité à mettre en œuvre les objectifs du projet. | 10 |
| 7 | Niveau d'innovation dans le produit et approche proposée ; niveau de valeur ajoutée apporté sur le marché. | 10 |
|  8 | Le modèle d'entreprise peut être évolutif et viable sur le plan commercial. | 10 |
|   | Total Part 2 | 60 |

Seules les propositions ayant obtenu au moins 70% de la note technique passeront vers la prochaine phase de sélection des propositions financières.

**Proposition Financière (100 points)**

* Seules les offres financières du demandeur ayant obtenu au moins 70% des points de la proposition technique seront évaluées.

À calculer comme suit :

* Rapport qualité / prix pouvant aller jusqu'à 50 points égal au budget du projet divisé par le nombre d'utilisateurs atteints à la fin du projet.
* Jusqu'à 50 points, niveau de cofinancement en espèces et en nature par le demandeur

**ANNEX 1: FORMAT DE SOUSMISSION**

À l'attention De l’UNCDF

M. Luis Calvo, Programme Management Associate

M. Calvo,

Par cette lettre, je, [nom et prénom], en ma qualité de représentant légal de [nom légal de l’organisation], avec [numéro d’enregistrement], légalement enregistré à [adresse de l’enregistrement de la société] souhaite par la présente soumettre notre candidature à l'appel à candidatures Accélération de l’autonomisation financière par l’inclusion financière numérique des femmes membres des organisations paysannes : Bénin publié en septembre 2019.

Ce faisant, nous déclarons ce qui suit :

a) toutes les informations et les déclarations contenues dans cette note conceptuelle sont véridiques et nous acceptons le fait que toute fausse déclaration y figurant pourrait entraîner notre exclusion ;

b) nous n'avons aucune faillite en cours, aucun litige en cours, ni aucune action en justice susceptible de nuire à notre exploitation en tant qu'entreprise en activité ;

c) nous ne sommes actuellement pas sur la liste de fournisseurs supprimés ou suspendus de l'ONU ou d'autres listes similaires d'agences de l'ONU, et nous ne sommes associés à aucune société ou individu figurant sur la liste 1267/1989 du Conseil de Sécurité des Nations Unies ;

d) nous ne sommes impliqués dans aucun type de fabrication, vente ou distribution d'armes controversées ou de leurs composants, y compris les bombes à fragmentation, les mines antipersonnel, les armes biologiques ou chimiques ou les armes nucléaires ;

e) nous ne participons à aucune fabrication, vente ou distribution d’armements et / ou d’armes ou de leurs composants, y compris les fournitures et équipements militaires ;

f) nous ne sommes pas impliqués dans les répliques d'armes vendues aux enfants ;

g) nous ne participons pas à la fabrication, à la vente ou à la distribution de tabac ou de produits du tabac ;

h) nous ne sommes pas impliqués dans la fabrication, la vente et la distribution de pornographie ;

i) nous ne participons pas à la fabrication, à la vente ou à la distribution de substances soumises à des interdictions internationales ou à des éliminations progressives, ainsi que des produits de la faune sauvage ou des produits réglementés par la CITES ;

j) nous ne sommes pas impliqués dans les jeux d'argent, y compris les casinos, les paris, etc. (à l'exclusion des loteries à but caritatif) ;

k) nous ne sommes impliqués dans aucune violation des droits de l'homme ni complicité dans des violations des droits de l'homme ;

l) nous n'utilisons ni ne tolérons aucun type de travail forcé ou obligatoire ni aucun type de travail des enfants ;

De plus, nous confirmons que nous répondons aux critères d’éligibilité énoncés dans le document de l’appel à propositions principal comme suit et nous disposons des documents nécessaires pour confirmer notre éligibilité. Nous pouvons soumettre n'importe lequel de ces documents à UNCDF sur demande :

• Être dûment constitués et enregistré conformément aux règles en vigueur au Bénin ;

• Ne pas être en état de réparation ou avoir fait l'objet d'une faillite, d'une liquidation, d'un règlement judiciaire, d'une sauvegarde, d'une cessation d'activité ou de toute autre situation similaire résultant d'une procédure similaire ;

• Ne pas figurer sur la liste des sanctions financières des Nations Unies, en particulier dans la lutte contre le financement du terrorisme et contre les atteintes à la paix et à la sécurité internationales ;

• Avoir rempli les obligations relatives au paiement des cotisations de sécurité sociale ou les obligations relatives au paiement des impôts conformément aux dispositions légales en vigueur au Bénin ;

• Le ou les candidats doivent opérer au Bénin depuis au moins un an ;

• Les candidats doivent avoir des états financiers vérifiés pour au moins les deux dernières années.

Nous confirmons que si notre soumission devait être sélectionnée, nous sommes prêts à partager les informations suivantes au cours de la phase de due diligence. Les informations requises incluent :

a) Aperçu de la structure de gouvernance et de la direction exécutive et de ses membres

b) Des preuves documentaires pertinentes et un appui sur le modèle d'entreprise / la politique et le mandat de notre société / entité, notamment un certificat d'enregistrement, des états financiers audités, un certificat de conformité avec les autorités fiscales et toute autre preuve documentaire pouvant être demandée par UNCDF.

c) Contributions pertinentes et rapides à la préparation de la documentation complète à soumettre au Comité des investissements et à l'accord d'assistance technique.

Si nous sommes choisis en tant que partenaire, nous nous engageons à rechercher les résultats du projet tout en maintenant l’intégrité de l’idée proposée et de l’impact souhaité, et nous engageons au minimum les éléments suivants :

a) Allouer du temps au personnel pour assurer la mise en œuvre, la supervision, la supervision du projet ;

b) Allocation des coûts opérationnels requis liés à la mise en œuvre du projet ;

c) Assurer la participation à une réunion d'avancement régulière avec UNCDF ;

Enfin, nous comprenons et reconnaissons pleinement que UNCDF n’est pas tenu d’accepter cette demande, que nous assumerons tous les coûts liés à sa préparation et à sa soumission, et qu’il ne sera en aucun cas responsable de ces coûts, quel que soit le comportement ou la résultat de l'évaluation.

Cordialement,

Signature autorisée [en toutes lettres et initiales]:

Nom et titre du signataire:

Nom de l'entreprise:

Détails du contact:

[Veuillez marquer cette lettre avec votre sceau corporatif, si disponible]

**Partie 2. Description du projet (Word et Excel)**

# INFORMATION DE BASE

|  |  |
| --- | --- |
| Nom légal du demandeur |  |
| Type d'entité / statut juridique au Bénin |  |
| Début des opérations au Bénin |  |
| Adresse au Bénin |  |
| Adresse du siège social (si différente de celle indiquée ci-dessus) |  |
| Autres pays où la société opère |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Personnel clé: | Représentant légal | Chef de projet proposé |
| Titre: |  |  |
| Prénom, Nom |  |  |
| Email: |  |  |
| Tel: |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| URL du site Web du candidat et / ou des médias sociaux |  |

# IÀ PROPOS DE L'ACTIVITÉ PRINCIPALE

|  |
| --- |
|  1- Quelle est votre activité principale ? (2 pages maximum) |
| Quelle est votre mission, votre vision et vos valeurs ?Quelles sont vos capacités et vos antécédents ?Quels sont vos services et produits clés ? Quel est votre business model ?Quels sont vos principaux générateurs de revenus ?Quelles régions servez-vous? |
| Qui sont vos clients actuels ? (1/2 page maximum) |
| Combien de clients / utilisateurs avez-vous ?Comment décririez-vous votre clientèle principale ? Pouvez-vous les segmenter par sexe, groupe d’âge ?Est-ce que vos clients appartiendraient à la tranche de faible revenu ? Quel pourcentage cela pourrait-il être ? |
| Quelle est votre proposition de valeur (1/2 page maximum) |
| Décrivez le caractère unique de votre proposition de valeur.Quels besoins résolvez-vous pour votre client ?Pourquoi votre client choisirait-il votre produit plutôt qu'un autre ? |
| Chiffres clés  |
|

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Indicateurs principaux  | Encours 2019  | Décembre 2018 | Décembre 2017 |
| 1 | Nombre de clients / utilisateurs enregistrés |  |  |  |
| 2 | Nombre d'utilisateurs actifs [actifs dans les 90 jours] |  |  |  |
| 3 | Revenus annuels  |  |  |  |
| 4 | Nombre d’employés à temps plein dans votre établissement |  |  |  |
|  | [add what is relevant] |   |  |  |
|  | [add what is relevant] |   |  |  |

  |

# IDÉE D'AFFAIRES PROPOSÉE [[1]](#footnote-2)

## Vue d´ensemble

|  |  |
| --- | --- |
| **Titre du projet / Nom de la solution** |  |
| **Brève description du projet** |  |
| **Stade de l'idée proposée** | [À quelle étape se trouve votre idée: étude de marché, validation MVP ou in-market, prête à être déployée, prête à être étendue] |
| **Quel type de produit / service numérique?** | Par exemple. Portefeuille électronique, envoi de fonds, assurance, prêt, micro-entreprise, outil de littératie financière P2P, outil d'analyse de données… [décrivez ce que c'est] |
| **Sur quel SDG votre projet a-t-il un impact?** | *Voir lien vers* [*UN Sustainable Development Goals (SDGs)*](https://www.un.org/sustainabledevelopment/sustainable-development-goals/) |

## Le client et la solution

|  |
| --- |
| **Segment cible: (une page maximum)** |
|   |
| Quel est le potentiel de marché ? Quel est le marché total accessible? (Max une demi page) |
| Total potentiel de marché: quelle est la taille du plus grand marché possible?Marché total accessible: quelle proportion de ce marché pouvez-vous desservir? Au-delà de la collaboration initiale avec UNCDF. |
| Portée géographique: Sur quels domaines vous intéresserez-vous et pourquoi? Comment voyez-vous l'expansion géographique au cours du projet ? (Max une demi page) |
|  |

## Ventes et marketing

|  |
| --- |
| **Quelle est votre stratégie de marketing et de distribution ? (Maximum une page)** |
| Comment allez-vous promouvoir et annoncer le produit proposé ?Comment allez-vous atteindre les zones les plus éloignées ? Allez-vous directement ou par le biais de partenariats avec des tiers ? Allez-vous différencier votre stratégie de votre base de clientèle ? Si c'est le cas, comment? |
| **Combien les utilisateurs doivent-ils payer pour cela et pourquoi ?****Comment les clients vont-ils payer pour le produit / service? (Maximum une page)** |
|  |

## Partenariats / Membres du consortium

|  |
| --- |
|  **Avez-vous des partenaires avec lesquels vous souhaitez / souhaitez travailler en étroite collaboration dans le cadre de ce projet? par exemple. entreprises d'autres industries, ONG, gouvernement, etc.** |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Partneraire | Rôle et responsabilités dans la mise en œuvre de l'idée d'entreprise | Ce partenariat a-t-il étéformalisé? Quel type d'accord est en place? |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

 |

|  |
| --- |
|  Indiquez les objectifs que le produit / l’idée commerciale proposée visera à atteindre. |
|

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Indicateurs de performance clés | Definition | Base  | Valeur à la moitié du projet  | Valeur à la fin du projet  |
|  | Indicateur 1 |  |  |  |  |
|  | Indicateur 2 |  |  |  |  |
|  | Indicateur 3 |  |  |  |  |

Expliquez la logique derrière les chiffres proposés ci-dessus et les hypothèses que vous avez faites |

|  |
| --- |
| Jalons du projet : Détaillez les activités du projet, la séquence, le calendrier et les jalons qui seront atteints pendant la durée de la subvention. |
|

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Jalons du projet  | Activités clés | Délais |
| *Jalon 1: ) Description du Jalon)* |  | *Trimestre XX, 2019 , 2020, 2021* |
| *…* | *…* | *…* |
| *…* | *…* | *…* |
| *…* | *…* | *…* |
| *…* | *…* | *…* |

Ajouter si besoin |

|  |
| --- |
| Résumé du budget |
| Veuillez utiliser le tableur Excel fourni à l’Annexe 1 - Formulaire de soumission. Le budget doit inclure tous les coûts du projet. |

|  |
| --- |
| Project Management |
| **Membres de l´équipe de projet**  |
| Chef d’équipe : Nom, poste, contacts, expérience / compétences |
| Membre de l’équipe : Nom, poste, contacts, expérience / compétences |
| Membre de l’équipe : Nom, poste, contacts, expérience / compétences  |
| **Décrivez comment le projet sera géré et l'implication de la direction dans la mise en œuvre. (Max demi page)** |
|  |
| **Avez-vous des antécédents dans la gestion d'initiatives similaires ? Si oui, veuillez décrire ce que c'était. (Max une demi page)** |
|  |

|  |
| --- |
| Dans quels domaines avez-vous besoin du soutien de UNCDF?Dans quels domaines UNCDF peut-il compléter les compétences de votre équipe? (par exemple, gestion des agents, recherche sur les clients, analyse des données, mesure de l'impact, etc.)UNCDF peut fournir des services de conseil par l’intermédiaire d’un expert spécialisé dans les services financiers numériques et d’autres experts pouvant apporter une valeur ajoutée à l’équipe de projet du partenaire. UNCDF peut également organiser et gérer les défis en matière d’innovation d’entreprise par le biais de FinLab, afin de recourir à des solutions de recherche participative pour résoudre des problèmes spécifiques définis avec le partenaire. Les idées peuvent être externalisées au sein de l'organisation partenaire ou du marché. (Max une demi page) |
|  |

**Annex III Sample of the Intellectual Property Clauses Applicants will have to abide by when signing a PBA**

6.0 DROIT D'AUTEUR, BREVETS ET AUTRES DROITS DE PROPRIÉTÉ:

6.1 Il s'agit d'un projet de UNCDF et à ce titre, UNCDF est dépositaire du droit d'auteur, des brevets et des autres droits de propriété pour le compte du projet. Sauf disposition contraire expressément stipulée par écrit dans l’Accord, UNCDF jouit de tous les droits de propriété intellectuelle et autres droits de propriété, y compris, sans limitation, brevets, droits d’auteur et marques de commerce, en ce qui concerne les produits, procédés, inventions, idées, etc. savoir-faire, ou documents et autres documents que l'institution bénéficiaire a élaborés pour UNCDF en vertu de l'Accord et qui ont un rapport direct avec ou sont produits ou préparés ou rassemblés à la suite de, ou au cours de l'exécution de l'Accord et l’institution bénéficiaire reconnaît et accepte que ces produits, documents et autres matériels constituent des œuvres réalisées pour UNCDF.

Conformément au caractère de bien public de l'assistance technique, UNCDF placera tous les produits à livrer spécifiés dans le domaine public de manière à ce qu'ils puissent et doivent être utilisés librement et à grande échelle par d'autres parties. L'INSTITUTION BÉNÉFICIAIRE n'est pas exclue de cette capacité d’utiliser ces livrables au même titre que d’autres parties externes.

6.2 Dans la mesure où un tel droit de propriété intellectuelle ou autre droit de propriété consiste en une propriété intellectuelle ou en un autre droit de propriété de l’institution bénéficiaire: (i) qui préexistait à l'exécution par l'institution bénéficiaire de ses obligations en vertu de la convention, ou (ii) que l'institution bénéficiaire peut développer ou acquérir, ou peut avoir développé ou acquis, indépendamment de l'exécution de ses obligations en vertu de l'Accord, UNCDF ne revendique aucun droit de propriété sur celui-ci, et accorde à l'UNCDF une licence perpétuelle d'utilisation de cette propriété intellectuelle ou de tout autre droit de propriété aux seules fins de l'accord et conformément à ses exigences.

6.3 À la demande de UNCDF; l'institution bénéficiaire prend toutes les mesures nécessaires, établit tous les documents nécessaires et aide généralement à garantir ces droits de propriété et à les transférer ou les concéder sous licence au UNCDF conformément aux exigences du droit applicable et de l'Accord.

6.4 Sous réserve des dispositions qui précèdent, toutes les cartes, dessins, photographies, mosaïques, plans, rapports, estimations, recommandations, documents et toutes autres données rassemblées par l’institution bénéficiaire ou reçues par celle-ci en vertu de la convention sont la propriété de UNCDF, doivent être mis à la disposition ou à des fins d'inspection par UNCDF à des moments et à des endroits raisonnables, doivent être traités de manière confidentielle et ne doivent être livrés qu'aux responsables autorisés de UNCDF à la fin des travaux menés dans le cadre de l'Accord.

1. Cette section décrit l’idée proposée ; pas pour votre cœur de métier [↑](#footnote-ref-2)